



Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst / Arbeitsvorbereitung (w/m/d)

In einem jungen und dynamischen Team begegnen wir uns stets auf Augenhöhe, finden gemeinsam, auf kurzem Weg Lösungen und bearbeiten eigenverantwortlich spannende Projekte. Dank der flexiblen Arbeitszeitgestaltung lässt sich der Beruf optimal mit dem Privatleben vereinbaren. Eine leistungsgerechte Vergütung ist für uns selbstverständlich. Durch unser modernes Bewertungssystem kann jeder Mitarbeiter darüber hinaus eine Bonuszahlung von bis zu 120% pro Jahr erhalten. Wir unterstützen gerne Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens, denn unser Ziel ist es gemeinsam zu wachsen. Zufriedene Mitarbeiter sind das Kapital eines jeden Unternehmens. Daher fördern wir Teamevents und unterstützen mit günstigen Bikeleasing-Konditionen die Gesundheit der Kolleginnen und Kollegen.

Wir freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung an Frau Bianca Scholz: bewerbung-la@hs-schoch.de

<Profil>

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit gutem Verständnis für technische Zusammenhänge
- Erfahrung im Telefonverkauf
- Produkt-/Branchenkenntnisse wünschenswert
- Gespür für Kunden und hohe Servicementalität
- Kommunikationsstarke, engagierte und motivierte Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

<Aufgaben>

- Verkaufs- und serviceorientierte Betreuung unserer Kunden am Telefon
- Eigenverantwortliche Betreuung bestehender sowie Gewinnung neuer Kunden
- Erstellen von Angeboten und Angebotsverfolgung
- Aktiver telefonischer Verkauf, Auftragserfassung- und Abwicklung
- Erfassung und Koordination der Produktionsaufträge
- Erstellung und Verbuchung von Lieferscheinen
- Bearbeitung von Transportanfragen
- Organisation des Ersatzteilversands
- Terminüberwachung
- Kontrolle von Arbeitsergebnissen